

Notre mission : faciliter / sécuriser les opérations d'acquisitions/reprises de PME



FINANCE
Academy

We unlock finance !

FORMATION EN FINANCE D'ENTREPRISE

MAJ 01 2024

2024

QUI SOMMES-NOUS ?



ORGANISME DE
FORMATION
À TAILLE
HUMAINE

CRÉÉ EN 2001
À PARIS



DOMAINE
D'EXPERTISE

FINANCE
D'ENTREPRISE
CONTEXTE PME



MOYENS ADAPTÉS A
LA FORMATION
ET LUDIQUES



FORMATEURS
PASSIONNÉS ET
EXPERTS

ANCRÉS DANS
LA PRATIQUE



MODALITÉS DE
FORMATION SOUPLES

Visios de 3H,
Parcours 5 mois visios
1 à 2J présentiel
Replays
Accompagnement

MAJ 01 2024

© Société FL Finance Academy – Tous droits réservés



CE QUE NOUS APPORTONS A NOS CLIENTS

« Understanding creates value » -



Une trousse à outils pour chaque formation

- Templates Excel
- Sources de veille
- Articles de fonds
- League tables
- Glossaire



Une vision transverse

- Investisseur / Banquier
 - Vendeur / Acquéreur repreneur
 - Juridique / Financière
- Repérer les conflits d'intérêts



Un ADN PME

- Psychologie des vendeurs personnes physiques
- Risques spécifiques liés aux vendeurs personnes physiques



Une méthodologie

- Analyse de la cible
- Retraitements des comptes
- Cartographie des risques
- Compréhension des enjeux de chacun
- Cas pratiques

NOUS FORMONS TOUT L'ECOSYSTEME

« Understanding creates value » -

Nous connaissons parfaitement tous les interlocuteurs du process, nous les formons...

VENDEURS

ACQUEREURS
REPRENEURS
FONDS



Conseils



linkdeal»

Auditeurs

cofigex'
EXPERTS EN INTELLIGENCE FINANCIERE

Avocats



Banques



PARFUMS



L.T. PIVER
PARIS

NORCAN
UNLIMITED CREATIVE SOLUTIONS



Agilink
Group
YOUR SMART CONNECTION

NOS PARCOURS STANDARDS

Mode présentiel et distanciel

FONDAMENTAUX DE LA FINANCE

8 SÉMINAIRES | 8 JOURS DE FORMATION

- Analyse financière 2J + 1J
- Evaluation 2J + 1J
- Introduction aux IFRS 1j

[VOIR LE PARCOURS](#)

LBO-OBO / M&A

7 SÉMINAIRES | 10 JOURS DE FORMATION

- LBO-OBO des principes à la pratique 2j
- Réduire les risques liés à une acquisition 2j
- Financer efficacement une acquisition 1j
- Utiliser efficacement l'audit d'acquisition 1j
- Bien intégrer une cible en mode projet 2j
- Financement mezzanine, dette privée 1j
- Enjeux du Management Package 1j

[VOIR LE PARCOURS](#)

NOS PARCOURS STANDARDS

Mode présentiel et distanciel

FINANCE POUR MANAGERS

6 SÉMINAIRES | 7 JOURS DE FORMATION

- Piloter par les flux 2J
- Comprendre l'importance des BFR 1J
- Maîtriser les Flux 1J
- Décision d'investissement 1J
- Introduction aux IFRS 1J
- Faire évoluer le BM pour créer de la valeur 1J

[VOIR LE PARCOURS](#)

FINANCEMENT DU DEVELOPPEMENT

4 SÉMINAIRES | 7 JOURS DE FORMATION

- Comment se financer auprès des banques ? 2J
- Pourquoi comment ouvrir son capital ? 1J
- Mezzanine dette privée 1J
- S'entraîner à présenter un dossier à une banque 1J

[VOIR LE PARCOURS](#)

NOS PARCOURS STANDARDS

Mode présentiel Paris et Lyon

INTEGRER LA DEMARCHE RSE

4 SÉMINAIRES | 4 JOURS DE FORMATION

- Fondements de la RSE 1J
- Nouveaux formats de la réglementation 1J
- Construire sa démarche 1J
- Impact de la RSE pour les financiers 1J

[VOIR LE PARCOURS](#)



Notre parcours RSE ESG ISR est conçu et animé en partenariat avec Isabelle LHOSTE, associée fondateur FinexFi expert de la démarche RSE

[Découvrir FinexFi](#)

NOTRE PARCOURS 100% à distance

Mettre en place une stratégie de croissance externe créatrice de valeur

- 100% en classes virtuelles de 2H30 ou 3H30 le soir
- Une session par semaine pendant 5 mois
- 10 retours d'expériences de dirigeants en vidéos
- Moocs de théorie
- 60H d'animation – 60hH de travail personnel
- Nombreux cas pratiques travaillés individuellement et debriefés pendant la classe virtuelle
- Ressources riches : articles – études – modèles
- Utilisation d'une plateforme LMS
- Replay systématique des sessions
- **Cible : les repreneurs personnes physiques et les sociétés qui se développent par acquisition**

[Accédez aux informations détaillées](#)

Un parcours en 4 modules pour
mettre en place sa propre démarche

M1

Se préparer à acquérir

- Ecrire sa stratégie
- Définir le profil des cibles idéales
- Organiser le sourcing des cibles
- Pitch écrit et oral

M2

Analyser la cible et son environnement

- Gérer le premier contact - stop/go ?
- Analyser la performance de la cible
- Déterminer la valeur de la cible
- Repérer/valoriser les synergies

M3

Négocier jusqu'au closing

- Faire une première offre
- Négocier avec le vendeur
- L'audit - la GAP - le SPA
- Mesurer la création de valeur

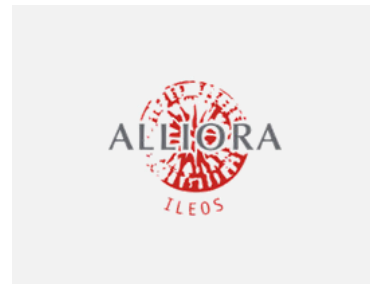
M4

Financer et intégrer

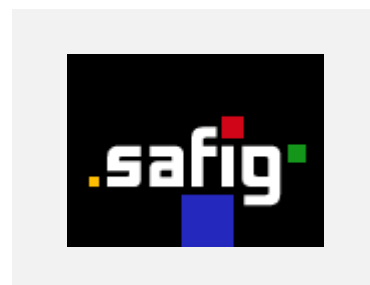
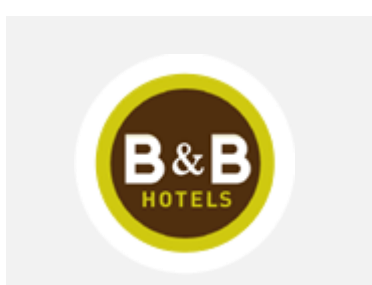
- Financements bancaires
- Financements en fonds propres
- Conséquences comptables/fiscales
- Bien préparer l'intégration

NOS RÉFÉRENCES

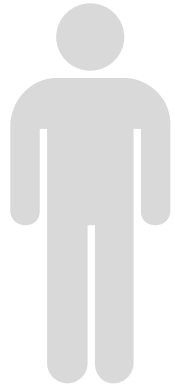
EXEMPLES FORMATIONS D'ÉQUIPES – CONTEXTE LBO



EXEMPLES DE PARCOURS UNIVERSITE ENTREPRISES OU DÉDIÉS



PLUSIEURS FORMATS AU CHOIX

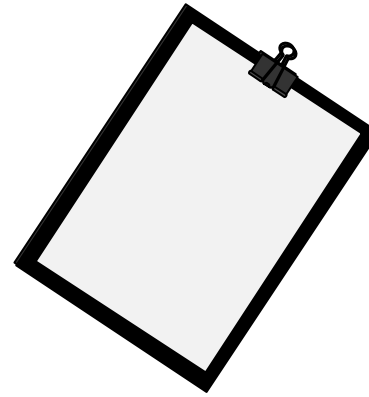


INTER OU INTRA

VOUS INSCRIVEZ :

UNE PERSONNE
UN GROUPE DE PERSONNES

En français ou en anglais



CATALOGUE ou SUR MESURE

VOUS VOULEZ :

UN SÉMINAIRE STANDARD DE NOTRE CATALOGUE
UN SÉMINAIRE STANDARD ADAPTÉ À VOTRE CONTEXTE
UN SÉMINAIRE CRÉÉ POUR VOUS
LA CRÉATION DE CAS PRATIQUES ADAPTÉS À VOTRE
CONTEXTE



MODE PRÉSENTIEL OU A DISTANCE

VOUS CHOISISSEZ :

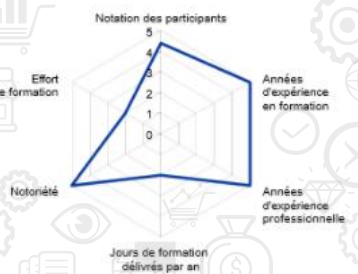
LE MODE 100% PRÉSENTIEL ou DISTANCIEL
UNE SESSION d'un ou 2 jours
ou une session de 2 heures
ou un parcours de 5 mois
Et l'une des options
Replay, classe virtuelle cas, accompagnement post
formation

NOS FORMATEURS



LUC FARRIAUX

Expert en financements et management package



[VOIR LA FICHE FORMATEUR](#)



FLORENCE FARRIAUX

Expert en analyse financière, évaluation, croissance externe et fusions acquisitions

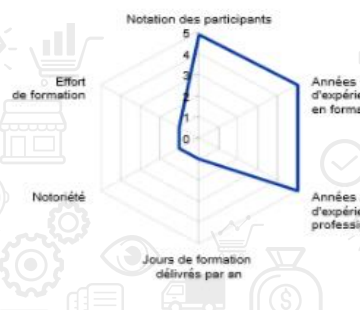


[VOIR LA FICHE FORMATEUR](#)



PIERRE DE SURY

Expert en financements complexes et modélisation

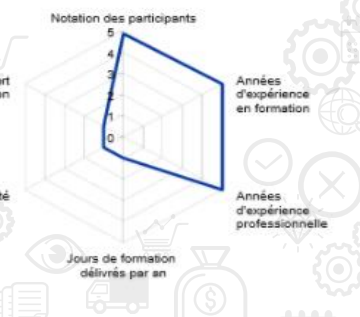


[VOIR LA FICHE FORMATEUR](#)



ISABELLE LHOSTE

Expert RSE ISG ESR modélisation



[VOIR LA FICHE FORMATEUR](#)

CONTACTEZ-NOUS



23 rue de l'Amiral d'Estaing– 75116
Paris



ff@fl.finance



01 45 61 03 75

06 83 83 55 68



[VOIR LE SITE](#)

